

جناب آقای روشن قلب

مدیریت محترم اداره نظارت بر ناشران

با سلام و احترام

پیرو ضرورت برگزاری کنفرانس اطلاع رسانی منتشر شده در سامانه کدال با شماره پیگیری ۶۳۱۸۲۲ و به استناد ماده ۱۷ مکرر ۱ دستورالعمل اجرایی نحوه انجام معاملات در بورس اوراق بهادار تهران به اطلاع می رساند اهم مطالب مطرح شده در خصوص سوالات مطرح شده در سامانه تدان بشرح زیر می باشد:

۱- با توجه به فضای جدید در کشور که متاثر از گسترش ویروس کرونا می باشد و با عنایت به ایجاد زمینه مناسب جهت استفاده گسترده از فضای مجازی و توسعه کسب و کارهای اینترنتی، برنامه شرکت جهت استفاده از این فرصت بوجود آمده چیست؟ آیا تا کنون اقدامی بعمل آمده است؟

با توجه به این که در شرایط شیوع ویروس کرونا تمایل عمومی جامعه به حفظ فاصله اجتماعی می باشد، اهمیت و تأثیر بستر لازم جهت کسب و کارهای اینترنتی بیش از پیش مورد توجه متقابل متقاضیان و عرضه کنندگان کالا و خدمات مختلف قرار گرفته است. لذا شرایط مذکور باعث ایجاد فرصت مناسب جهت ارائه خدمات سامانه های اینترنتی فروش برای این شرکت و شرکت های وابسته گردیده است. در این خصوص شرکت فناوری و اطلاعات سارینا که در حوزه طراحی پلتفرم کسب و کارهای اینترنتی متمرکز می باشد در حال بررسی تقاضاهای موجود و اجرای پروژه های مختلف می باشد.

لازم به ذکر است باتوجه به پررنگ تر شدن اهمیت برقراری تعامل موثر اپلیکیشن های موبایلی با کاربرانشان در فضای اینترنت حجم کمپین های اجرا شده توسط مشتریان چابک در تعامل دیجیتال با کاربران در ۳ ماه گذشته ۳ برابر گردیده چراکه همزمان با افزایش کاربران اپلیکیشن ها، مدیریت کمپین های جذب کاربر، خدمت ترکر چابک را مورد اقبال قرار داده است و نقش و ابزارهای موبایل مارکتینگ در مشاوره، پیاده سازی و اجرای کمپین ها موجب حیاتی تر شدن خدمات چابک گردیده است.

۲- پیامهای کوتاه در بستر اینترنت در قالب "push notification" موسوم به طرح چابک در چه مرحله ای است؟ نقش آن در میزان درآمد شرکت چگونه است؟ روند رشد آنرا برای سال ۹۹ و سالهای بعد چگونه ارزیابی میکنید؟

شرکت راهکارهای آئی چابک که از سال ۱۳۹۷ فعالیت خود را آغاز نموده طی سنوات گذشته موفق به معرفی برند چابک در حوزه موبایل مارکتینگ و ارائه خدمات ارسال Push Notification به بانکها و سایر شرکت ها و هم چنین ارائه خدمات ترکیب (شمارش نصب اپلیکیشن ها) و اتومیشن (تحلیل

رفتار کاربران اپلیکیشن ها شده است. در حال حاضر نیز سیاست این شرکت در راستای کسب سهم بازار بیشتر از رقبای داخلی و خارجی از طریق افزودن خدماتی که مکمل سرویس فعلی چابک هستند شامل پوش نوتیفیکیشن هوشمند و پوش نوتیفیکیشن خودکار و کانالهای ارتباطی دیگر شامل پیامک و ایمیل می باشد.

لازم به ذکر است بر اساس صورت های مالی حسابرسی شده منتشره در سامانه کدال شرکت راهکارهای آتی چابک، روند افزایشی درآمد و سود عملیاتی شرکت مشهود است. متعاقباً صورت های مالی سال مالی ۱۳۹۸ در مهلت مقرر در سامانه کدال افشا خواهد گردید.

۳- اهم اقدامات و پروژه های شرکت در ایجاد تنوع در سرفصل درآمدهای عملیاتی چیست؟ تمهیدات شرکت جهت کاهش وابستگی به درآمد حاصل از پیام کوتاه را تشریح نمایید.

شرکت آتیه داده پرداز در سال ۱۳۹۸ به موجب قرارداد منعقد شده با باشگاه فرهنگی و ورزشی پرسپولیس با موضوع کارگزاری برند پرسپولیس به حوزه فعالیتهای تبلیغاتی نیز ورود نموده است که با توجه به رونمایی از اپلیکیشن پرسپولیس در اواخر سال ۱۳۹۸ و اقدامات مثبت صورت گرفته در خصوص جذب کاربران اپلیکیشن پرسپولیس در ماه های گذشته، انتظار می رود درآمدهای عملیاتی خدمات تبلیغاتی به طور محسوسی افزایش یابند.

همچنین در راستای توسعه فناوری های مرتبط با بانکداری دیجیتال، پروژه توسعه و راه اندازی پلتفرم امنی چنل که در سال ۱۳۹۷ شروع گردید که انتظار می رود در سال ۱۳۹۹ به بهره برداری کامل جهت ارائه به کلیه بانک های کشور برسد. در این خصوص قراردادی با بانک آینده در سال ۱۳۹۸ منعقد گردیده است که در سامانه کدال نیز منتشر گردید.

۴- آخرین وضعیت فعالیت های مرتبط با باشگاه پرسپولیس در چه مرحله ای است؟ نقش شرایط جدید متاثر از ویروس کرونا و تاخیر در برگزاری لیگ کشور در درآمدزایی ناشی از حوزه فعالیت مرتبط با ورزش و بالاخص باشگاه پرسپولیس را تشریح فرمایید.

با امضاء الحاقیه قرارداد ضمن پیش بینی شرایط متأثر از بیماری کرونا در ورزش و با لحاظ نمودن تأخیر در برگزاری مسابقات، ضمن تعهد درآمدزایی کوتاه مدت، اختیارات قابل توجهی در حوزه رسانه و تعاملات تجاری به عنوان کارگزار باشگاه پرسپولیس اخذ و امکان ایجاد فرصت های بیشتر در حوزه آنلاین و آفلاین بیش از پیش میسر گردیده است.

۵- با توجه به انعقاد قرارداد با باشگاه پرسپولیس آیا امکان توسعه فعالیت در این حوزه و در بر گرفتن سایر باشگاههای مطرح کشور منجمله استقلال ، سپاهان و تراکتورسازی وجود دارد؟

متعاقب قرارداد منعقد شده با باشگاه پرسپولیس، مراجعات زیادی از سوی باشگاه ها در حوزه فوتبال و حتی سایر ورزشهای کشور وجود دارد که در حال بررسی و ارزیابی فرصتهای احتمالی می باشیم.

۶- با توجه به اخذ مجوز پرداخت یاری از بانک مرکزی، نقش در درآمدزایی آن در سال ۹۹ چه میزان می باشد؟

شرکت شبکه همراه آتی پی در حال حاضر زیرساختهای لازم جهت ارائه سرویس به پذیرندگان در قالب مجوز پرداخت یاری را تقریباً تکمیل و فاز جدید بازاریابی برای سرویس های پرداخت خرد و پرداخت بلوتوثی و پرداخت های نوآورانه (که به زودی رونمایی می گردد) آغاز می گردد. همچنین مشارکت با شرکتهای PSP طرف قرارداد برای پذیرندگی و ایجاد شبکه های مشترک و خدمات باشگاه مشتریان به پروژه های ورزشی در دستور کار است.

علاوه بر این، شرکت شبکه همراه آتی پی توسعه پلتفرم کیف پول و اخذ مجوزهای لازم را نیز در دستور کار قرارداده که انتظار می رود در سال ۱۳۹۹ مجوزات و زیرساخت های لازم در این خصوص اخذ و بهره برداری گردد.

صورتتهای مالی سال مالی ۱۳۹۸ شرکت شبکه همراه آتی پی در مهلت مقرر در سامانه کدال افشا خواهد گردید.

۷- با توجه بکارگیری نقدینگی شرکت در بازار سرمایه، و نظر به شرایط بازار سرمایه آخرین وضعیت بازدهی پرتفوی و نقش آن در حوزه درآمدی شرکت را توضیح بفرمایید.

با توجه به شرایط مناسب بازار سرمایه در ماه های قبل، شرکت آتیه داده پرداز ضمن حفظ ترکیب بهینه پورتفوی سرمایه گذاری خود نسبت به افزایش قابل توجه سرمایه گذاری در بازار سرمایه اقدام نموده که این امر با افزایش محسوس درآمد حاصل از فروش پورتفوی سهام و همچنین ایجاد ارزش افزوده قابل توجهی در پورتفوی سهام در پایان سال مالی ۱۳۹۸ و تاریخ این نامه همراه بوده است که متعاقباً صورت های مالی شرکت آتیه داده پرداز در مهلت زمانی مقرر افشا خواهد گردید.

۸- آیا برنامه ای برای افزایش سرمایه از محل تجدید ارزیابی داراییها و یا سایر روش ها در این حوزه در سال ۹۹ در دستور کار هیات مدیره هست؟

با توجه به افزایش قابل توجه ارزش جاری دارایی های ثابت مشهود شرکت آتیه داده پرداز و هم چنین در راستای اصلاح ساختار مالی و حفظ و تأمین نقدینگی لازم جهت پروژه های آتی شرکت آتیه داده پرداز و شرکت های وابسته نحوه افزایش سرمایه شرکت از محل تجدیدارزیابی و سایر روش ها در حال بررسی توسط هیئت مدیره شرکت می باشد. که نتایج نهایی متعاقباً در سامانه کدال انتشار خواهد گردید.

۹- با توجه به درصد سهام شرکت آتیه پرداز در شرکت سرمایه گذاری تکسان و با عنایت به اینکه شرکت مزبور در بازار سرمایه فعالیت دارد، میزان درآمد حاصل از سرمایه گذاری در شرکت فوق الذکر برای آتیه داده پرداز چه میزان می باشد؟

با توجه به مالکیت ۲۰ درصدی شرکت آتیه داده پرداز از سهام شرکت سرمایه گذاری تکسان و هم چنین عملکرد مثبت این شرکت در بازار سرمایه طی سنوات قبل و جاری، شناسایی درآمد ناشی از سود مصوب مجمع شرکت مذکور در صورتهای مالی شرکت آتیه داده پرداز تأثیر گذار خواهد بود.

۱۰- آیا برنامه ای برای توسعه همکاری در بازار سرمایه و علی الخصوص در حوزه فن آوری اطلاعات سازمان بورس و بطور کلی توسعه همکاری با سازمان بورس در برنامه های شرکت هست؟

از جمله برنامه های توسعه ای و مدنظر شرکت آتیه داده پرداز ورود به حوزه نرم افزارهای سازمان بورس با توجه به توسعه بازار و توجه کلیه ارکان حاکمیتی به بازار سرمایه و ضرورت توسعه سیستم های فنی می باشد که در این خصوص شرکت آتیه داده پرداز با توجه به ظرفیت بالای فنی درحوزه سخت افزار و نیروی انسانی آمادگی ارائه راهکارهای مختلف در این حوزه را جهت ارائه به سازمان بورس اوراق بهادار دارد و پیرو این موضوع جلساتی را با مدیریت سازمان بورس اوراق بهادار برگزار نموده است. لازم به ذکر است این شرکت با طراحی نرم افزارهای مرتبط با صندوق های سرمایه گذاری که مورد تأیید سازمان بورس اوراق بهادار نیز می باشد در این حوزه به طور عملیاتی ورود نموده است.

۱۱- در حوزه کسب و کارهای مرتبط با فروش اینترنتی چه برنامه ای در دستور کار شرکت هست؟

نظر به اینکه شیوع ویروس کرونا منجر به افزایش خرید های اینترنتی گردیده و بسیاری از کسب و کارهای فعلی در جامعه فاقد بسترهای اینترنتی مناسب می باشند لذا شرایط فعلی منجر به ایجاد فرصت مناسب برای شرکت آتیه داده پرداز و شرکتهای فرعی جهت فروش و راه اندازی سامانه های فروش آنلاین گردیده است و افزایش تقاضای کسب و کارهای مختلف جهت خدمات مذکور در ماه های آتی منجر به افزایش درآمد سامانه های فروش آنلاین خواهد گردید.

۱۲- پروژه پرداخت از طریق بلوتوث موسوم به طرح "بلوت" در چه مرحله ای است؟ آیا در سال ۹۹ درآمدی از محل این پروژه بدست می آید؟

با توجه به اخذ مجوز پرداختیاری در سال ۱۳۹۸ توسط شرکت شبکه همراه آتی پی پروژه پرداخت از طریق بلوتوث قابل بهره برداری گردیده است و لذا باتوجه به نیاز به سرمایه گذاری در حوزه توسعه فنی و بازاریابی، نحوه ورود به بازار و مدل کسب درآمد پروژه مذکور در حال بررسی توسط واحد تحقیق و توسعه شرکت آتیه داده پرداز می باشد.

همچنین در نظر است از سرویس بلوتوث با توجه به ماهیت آن در ارتباط با کیف پول و انتقال سریع pear to pear و جوه به شکل سرویس مکمل استفاده گردد.

۱۳- لطفا درباره قراردادهای اصلی شرکت در زمینه سامانه ارائه خدمات SMS جدول زیر را تکمیل کنید:

با توجه به اینکه از الزامات اصلی کلیه مناقصات و قرارداد های منعقد شده این شرکت با شرکت ها و بانک ها عدم افشای اطلاعات قراردادها و حفظ محرمانگی اطلاعات می باشد و هرگونه افشای اطلاعات می تواند منجر به فسخ و ورود زیان به سهامداران شرکت آتیه داده پرداز گردد لذا افشای اطلاعات حجم ارسال پیامک و مبلغ قراردادها خارج از تعهدات قانونی این شرکت می باشد.

لازم به ذکر است کلیه اطلاعات مربوط به فروش و بهای تمام شده پیامک و سایر خدمات این شرکت به تفکیک خدمات مختلف در صورت های مالی حسابرسی شده منتشر گردیده است.

۱۴- نوع قرارداد شرکت با اپراتورهای همراه و شرکت ارتباطات زیرساخت جهت دریافت پنل ارسال SMS به چه شکل است؟ آیا قیمت پنل در اپراتورهای مختلف متفاوت است؟ چند درصد از سبد شرکت مربوط به هر اپراتور است؟ لطفا توضیح دهید.

با توجه به اینکه اپراتورهای تأمین کننده پیامک انحصاراً شرکت های ارتباطات سیار ، شرکت ایرانسل و شرکت رایتل می باشند و نرخ پیامک آن ها جهت کلیه مشتریان به صورت مقطوع می باشد لذا خرید پیامک به صورت ماهانه و به صورت پیش پرداخت و تعهدی می باشد که به طور کلی حجم ارسال پیامک ۷۰ درصد اپراتور ارتباطات سیار و مابقی سایر اپراتورها می باشد.

۱۵- رقبای اصلی شرکت در حوزه ارائه خدمات سامانه SMS کدام شرکتها هستند؟ اندازه بازار (ریالی و حجمی) و سهم هر یک از شرکتهای حاضر در صنعت حدودا چقدر است؟

با توجه به عدم تهیه گزارشی جامع از سوی مراجع ذیصلاح و عدم ارائه اطلاعات از سوی اپراتورها در خصوص شرکتهای Sms service provider امکان تعیین اندازه بازار و سهم دقیق هر یک از رقبا در این خصوص امکان پذیر نمی باشد. لکن لازم به ذکر است با توجه به ظرفیت بالای فنی و تجهیزات رایانه ای و معماری خاص ساختمان شرکت و نیروی انسانی متخصص این شرکت ، همواره از ابتدای فعالیت تا کنون رتبه اولین و پر ترافیک ترین شرکت ارائه دهنده خدمات ارسال پیامک در این صنعت در اختیار این شرکت بوده است.

باتشکر

امیر جلیلود

مدیرعامل شرکت آتیه داده پرداز



آتیه داده پرداز
سهامی عام ۱۹۰۰۱۰